

Oportunidades de Distribución

Criterios de Análisis y Evaluación para Nuevos Distribuidores

BiOWiSH Technologies desarrolla y fabrica productos innovadores que proporcionan soluciones a necesidades aún insatisfechas en el manejo del medio ambiente y el agro. Nuestra misión es explotar el potencial de nuestra tecnología base para el beneficio del ser humano y el medio ambiente. Trabajamos alrededor del mundo con socios de primera categoría quienes son especialistas en sus respectivos segmentos y regiones y cuentan con redes comerciales de distribución establecidas. Un número limitado de oportunidades no exclusivas aún existe para distintos segmentos en algunas regiones. Si está interesado en convertirse en un distribuidor por favor analice los criterios de evaluación mostrados a continuación y suministre la mayor información posible:

Categoría	Información requerida
Área de interés	Nombre el segmento (Environment, Agri Business, Consumer Septic Treatment Products) que le interesa desarrollar para BiOWiSH Technologies. Por favor límitese a sus áreas de experiencia y a su base de clientes actuales, sus intereses y su market share actual en estos mercados.
Región geográfica	Defina la región geográfica de su interés.
Información sobre la empresa	Informe cuál es la razón social, la dirección comercial, la página web y la información de contacto de su empresa.
Organigrama	Resuma brevemente la historia de su empresa, el organigrama actual y el personal clave, así como la participación de mercado en relación con los negocios principales. ¿Cuántos empleados de su organización, en conjunto y por división, se relacionan con su interés en BiOWiSH™ Technologies? ¿A cuánto ascienden las ventas anuales en su organización, en conjunto y por división, que se relacionan con su interés en BiOWiSH Technologies?
Gestión de las ventas	Describa la experiencia y los conocimientos de su organización en cuanto a prestar servicios en el mercado sugerido. ¿Su empresa vende directamente al usuario final? Detalle de qué manera los miembros de su equipo venden los productos e interactúan con la base de clientes existentes en relación con la región y los objetivos que usted desea alcanzar.

Soporte técnico en el lugar	Resuma el modelo de su empresa en cuanto al soporte técnico que se les brinda a los usuarios finales. Incluya la experiencia técnica de los empleados que brindan soporte en el lugar.
Capacidades de logística	Describa la capacidad de recibir productos a granel a través de fletes marítimos, el manejo del inventario y la capacidad para realizar entregas a los clientes.
Capacidad financiera	<p>Confirme su voluntad de financiar el pedido inicial (el valor se acordará en función de la región).</p> <p>Confirme su voluntad de realizar pedidos constantes por un volumen mínimo.</p>
Desarrollo del mercado	<p>Describa las estrategias y las tácticas de comercialización para ingresar en el mercado y la división elegidos. Incluya una estimación del tamaño potencial y el porcentaje de penetración en el mercado que puede alcanzarse en cada uno de los tres primeros años.</p> <p>Si la empresa ya existe, describa de qué manera la gama de productos BiOWiSH® se ajusta a la gama de productos y estrategias de comercialización actuales.</p> <p>Su empresa fabrica o vende otros productos en estos mercados en la actualidad?</p>

En función de la información que nos envíe, evaluaremos y determinaremos si existen oportunidades para avanzar con el proceso. Todos los acuerdos de distribución y comercialización incluyen restricciones de tiempo, límites geográficos y criterios mínimos de desempeño.

Esperamos su respuesta y le agradecemos su interés en BiOWiSH Technologies. Visite nuestra página web biowishtechnologies.com/distributors/ para completar un formulario de consulta en línea o escríbanos a contact@biowishtech.com.

Esperamos su solicitud y le agradecemos su interés en nuestros productos.



Address

2724 Erie Avenue, Suite C
Cincinnati, Ohio 45208

Contact

biowishtech.com
+1 312 572 6700
contact@biowishtech.com